

The background of the entire slide is a photograph of a high-speed train, likely a Shinkansen, traveling through a tunnel. The train is white with a red stripe and is moving towards the viewer, creating a sense of speed and motion. The tunnel walls are dark, and the train's headlights are visible at the far end of the tunnel.

Мультимодальный мобильный билет Мобильность-как- услуга



PayiQ – КТО МЫ

1. **PayiQ** разработчик мобильных решений для операторов транспорта и платных дорог. Компания специализируется на мобильных билетах, надежности и безопасности платежей. PayiQ ведущий провайдер платежных услуг в секторе **Мобильность-как-Услуга**.
2. Стратегическим технологическим партнером PayiQ' в мобильных и облачных технологиях является компания Microsoft.
3. Наши приложения работают на всех мобильных платформах доступны для скачивания с мобильных магазинов



Мобильность-как-Услуга



Городской пакет услуг X руб. в месяц

- Весь общественный транспорт в пределах города
- Пользование такси 100 км в пределах города
- Машина в аренду до 500 км в месяц
- Электрички и загородный транспорт 1500 км/мес.



15 минутный пакет услуг XX руб./мес.

- Подача такси с попутчиком в пределах 15 минут
- Такси с попутчиками в пределах РФ
- Общественный транспорт в пределах своего города,
- Domestic public transport 1500 km



Бизнес пакет услуг XXX руб./месяц:

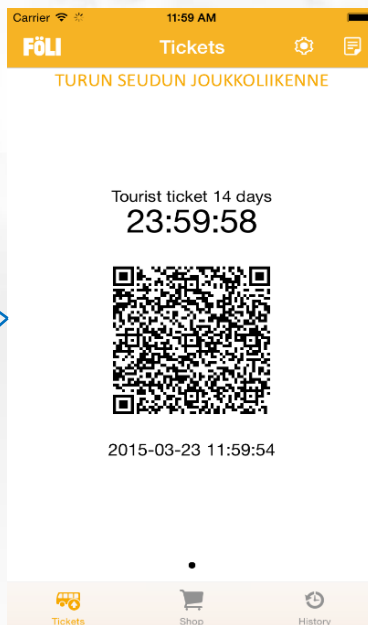
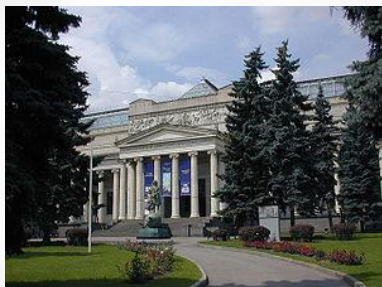
- Подача машины в течение 5 минут
- Такси в пределах города неограниченно в месяц
- Машина в лизинг
- Такси по всему миру

Семейный пакет услуг XXXX руб./м.

- Лизинг автомобиля
- Такси для всей семьи с подачей через 15 минут
- Весь общественный транспорт в городе
- Электричка для всей семьи в пределах 2500 км/месяц



Мобильность-как-Услуга. Один билет на все поездки и мероприятия



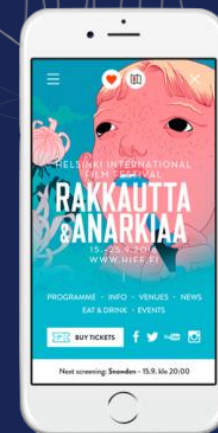
**Операторы вознаграждаются
независимо от использования**

Tekes



VAMOS!

Мобильные Услуги с Добавленной Стоимостью



VAMOS! Консолидирует мобильные услуги и мероприятия с добавленной стоимостью через единый мобильный канал

Eventmore Мобильные услуги для мероприятий



Цифровой маркетинг



Такси с попутчиками



Мобильный платеж:
Поездка, билет, услуги



Умный паркинг



Каршеринг



Уточнение данных



API управления



Постоянная
обратная связь
провайдерам
Анализ данных

Данные
пользовател
я



Другие услуги с добавленной стоимостью:

- Программа фестиваля, площадки, карты и маршруты
- Пуш-сообщения, iBeacon-сообщения,
- Скидки / распродажи, маркетинг, промоции



VAMOS! экосистема

Услуги такси с попутчиком

Мобильные билеты и платежи

Исследование экосистемы и коммерциализации

Клиентский опыт и таргетированный цифровой маркетинг

Одноранговый каршеринг

Канал мероприятий и медиа

Услуги умной парковки

API платформы управления

Eventmore
PayiQ



WITRAFI



Eventmore

Fonecta

PayiQ



PayiQ



Eventmore

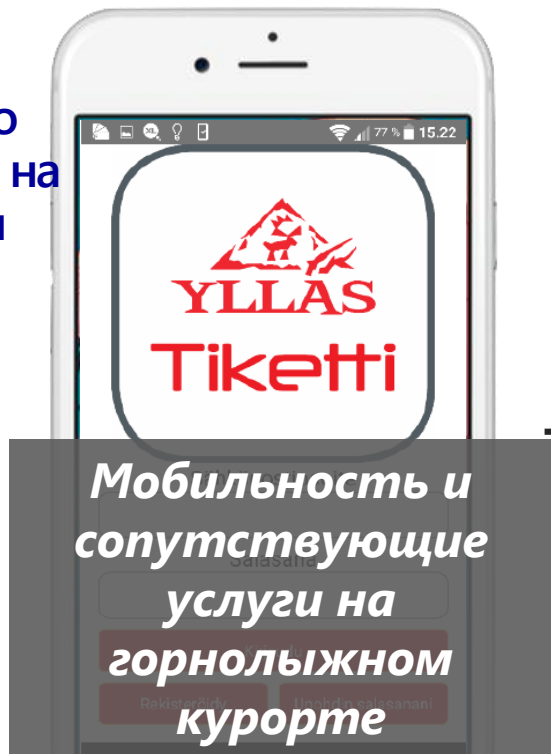
WITRAFI



Fonecta

VAMOS!

Доказательство
концепции Maas на
горнолыжном
курорте



Услуга уже доступна и работает

Настало время оформить и
распространить данный пакет услуг
→ Если потребуются возможны новые
кейсы и исследования, их
поддерживающие

VAMOS! project key partners



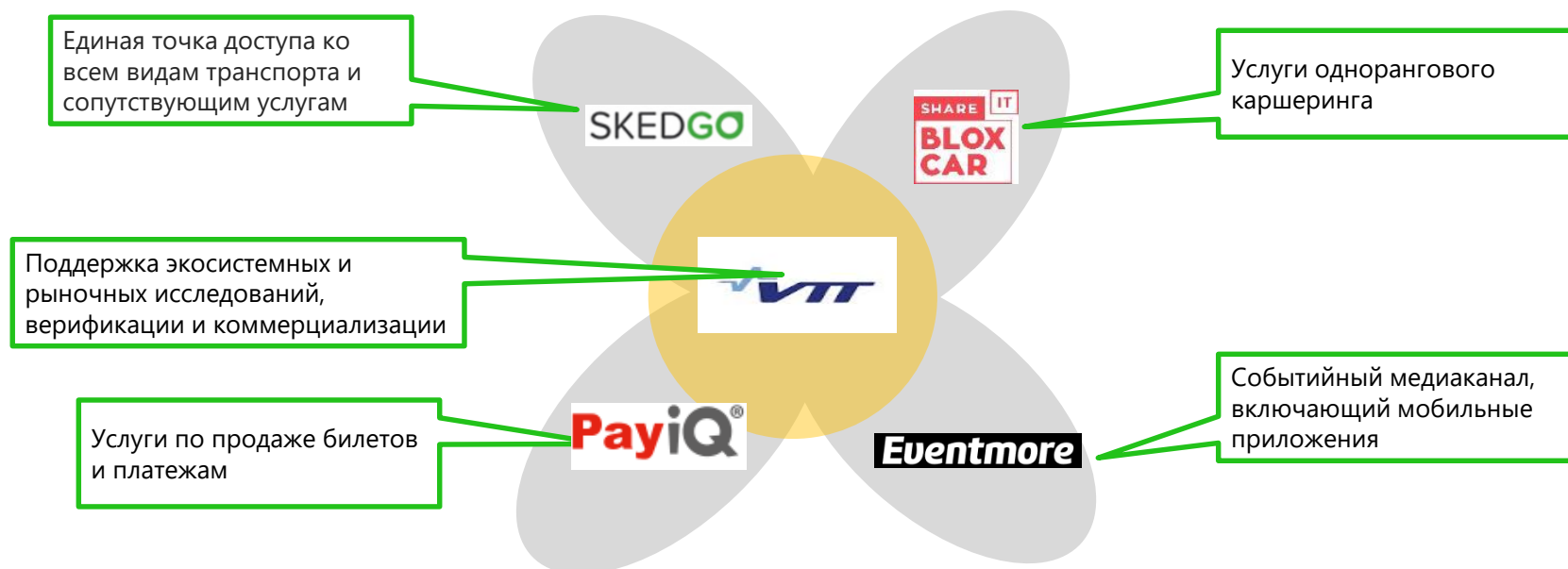
**Задача любого мобильного туристического сервиса - привлечь
достаточное количество пользователей!**

*Еще больше - объединение нескольких услуг мобильности и добавленной стоимости
в новые VAMOS! пакеты услуг привлекают клиентов и стейкхолдеров*

Революция на рынке цифровой мобильности только начинается!



VAMOS! –Горнолыжный MaaS актеры и роли



МaaS в городе

Система добавления стоимости



Ценность предложения

- Сокращение пользования личным автотранспортом
 - Сокращение выхлопов
 - Улучшенное городское планирование
 - Устойчивая мобильность при низком уровне CO
 - Соответствие целям (набора услуг)
 - Индивидуальные предпочтения, приоритеты, ограничения и потребности
 - Доставка небольших посылок
 - Мультимодальное «одно окно»
 - Совместимые услуги
 - Интегрированная маршрутизация
- Below the list, a diagram shows a smartphone icon connected to a car icon (labeled B2C) and two dollar sign icons (labeled B2B). To the right of these icons is a list of benefits: 'Безопасность' (Safety), 'Надежность' (Reliability), 'Гибкость' (Flexibility), 'Мультимодальность' (Multimodality), 'Рациональность' (Rationality), and 'Устойчивость' (Sustainability). A large red arrow points downwards from this section towards the 'Модель монетизации' (Monetization Model) section.

Модель монетизации

Мульти-вендорная платформа мобильности и каталог служб, через которые услуги различных провайдеров могут быть предоставлены по принципу одного окна, для увеличения клиентской базы и коэффициента использования

Оплата по мере использования: Каталог служб мобильности помогает при поиске наиболее выгодной опции мобильности при одиночной поездке (для разовых пользователей, при специальных или исключительных нуждах)

- Месячный пригородный пакет: «Одно окно» доступа к мультимодальным услугам, которое привлекает пользователей и позволяет найти наиболее подходящие и выгодные общественные услуги (поезда, автобусы, трамваи и возможность нескольких поездок на такси) для каждодневных потребностей (помесячная оплата)
- Пакет «все в одном»: Тщательно адаптированные транспортные решения для пользователей с расширенными потребностями. Включает индивидуальное количество поездок на общественном транспорте, каршеринг, такси и аренду машин. (Помесячная оплата + оплата по мере использования)

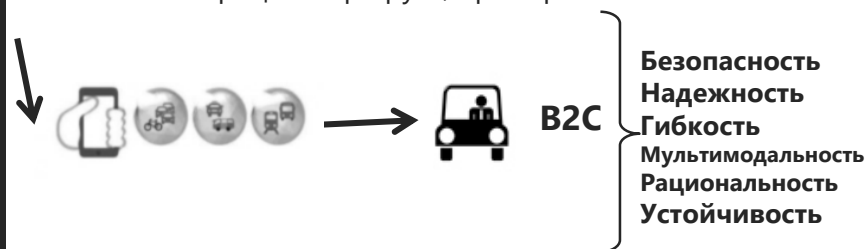
MaaS в загородной местности

Система добавления стоимости



Ценность предложения

- Не нужна вторая машина в семье
- Соответствие целям (набора услуг)
 - Индивидуальные предпочтения, приоритеты, ограничения и потребности
 - Доставка небольших посылок
- Интеграция личного транспорта с общественным в городских областях
 - Паркуйся и езжай
 - Транспорт по запросу
 - Интеграция маршрута, бронирования и оплаты



Модель монетизации

Мульти-вендорная платформа мобильности и каталог служб, через которые услуги различных провайдеров могут быть предоставлены по принципу одного окна, для увеличения клиентской базы и коэффициента использования

Оплата по мере использования: Каталог служб мобильности помогает при поиске наиболее выгодной опции мобильности при одиночной поездке (для разовых пользователей, при специальных или исключительных нуждах)

- Месячный пригородный пакет: «Одно окно» доступа к мультимодальным услугам, которое привлекает пользователей и позволяет найти наиболее подходящие и выгодные общественные услуги (поезда, автобусы, трамваи и возможность нескольких поездок на такси) для каждодневных потребностей (помесячная оплата)
- Пакет «все в одном»: Тщательно адаптированные транспортные решения для пользователей с расширенными потребностями. Включает индивидуальное количество поездок на общественном транспорте, каршеринг, такси и аренду машин. (Помесячная оплата + оплата по мере использования)

МaaS на национальном и международном уровне

Система добавления стоимости



Ценность предложения

- Одно окно для всех транспортных услуг (все в одном)
- Расширенные услуги для клиентов, рассчитывающих на более всеобъемлющий сервис
- Транспортные услуги от двери до двери в сочетании с мероприятиями для путешественников
- Для удовлетворения потребностей помимо самой поездки
- Соответствие целям (набора услуг)
 - Индивидуальные предпочтения, приоритеты, ограничения и потребности
 - Сочетание транспорта ближнего и дальнего следов.
 - Мобильные билеты и платежи



Безопасность
Надежность
Гибкость
Мультимодальность
Рациональность
Устойчивость

Модель монетизации

Мульти-вендорная платформа и каталог услуг, через которые вся поездка со всеми пересадками на маршруте может быть выкуплена по принципу одного окна, удовлетворив все потребности путешественника

- Согласованный комплект билетов: Опция может включать комбинацию услуг на определенный период, согласованный заранее (например, перелет + проживание)
- Ценообразование по конкретным случаям: Каталог услуг помогает в поиске, бронировании и оплате предпочтительных опций, которые могут включать поездку и развлечения

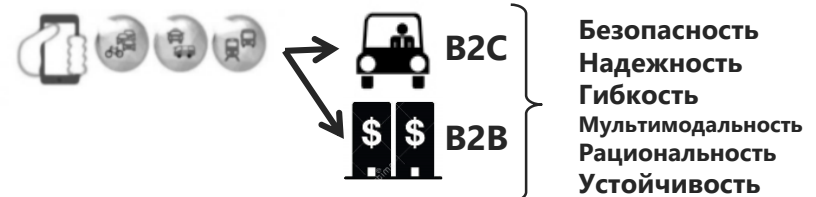
Умные услуги для путешествий

Система добавления стоимости



Ценность предложения

- Одно окно для всех транспортных услуг (все в одном)
- Расширенные услуги для клиентов, рассчитывающих на более всеобъемлющий сервис
- Транспортные услуги от двери до двери в сочетании с мероприятиями для путешественников
- Для удовлетворения потребностей помимо самой поездки
- Соответствие целям (набора услуг)
 - Индивидуальные предпочтения, приоритеты, ограничения и потребности
 - Сочетание транспорта ближнего и дальнего следов.
 - Мобильные билеты и платежи



Revenue model

Мульти-вендорная платформа и каталог услуг, через которые вся поездка со всеми пересадками на маршруте может быть выкуплена по принципу одного окна, удовлетворив все потребности путешественника

- Согласованный комплект билетов: Опция может включать комбинацию услуг на определенный период, согласованный заранее (например, перелет + проживание)
- Ценообразование по конкретным случаям: Каталог услуг помогает в поиске, бронировании и оплате предпочтительных опций, которые могут включать поездку и развлечения
- Оплата по мере использования: Каталог услуг помогает в поиске лучшей опции, которая может включать поездку или сопутствующие услуги.
- Недельный пакет: Одно окно» доступа к мультимодальным услугам, которое привлекает пользователей и позволяет найти наиболее подходящие и выгодные общественные услуги (поезда, автобусы, трамваи и возможность нескольких поездок на такси) для каждодневных потребностей (понедельная оплата)

Технология PayiQ® обеспечивает выгоды для всех участников процесса поездки





ООО «PayiQ»

Бизнес-центр «Лесная Плаза»
4-й Лесной переулок, д. 4, Москва, 125047

Тел. +7(495)663-8025, info@iq-payments.ru